

# Андрей ПОМЕШКИН:

## «Решения в области информационной безопасности не должны мешать работе технологических систем»



Новосибирская компания «Системы информационной безопасности» выходит на рынок Дальнего Востока, осваивая новые для себя направления деятельности. Обеспечение информационной безопасности на критически важных объектах – одно из приоритетных направлений деятельности интегратора. Об актуальных задачах, требующих неординарных решений, нам рассказал директор компании «Системы информационной безопасности» Андрей ПОМЕШКИН.

сотрудники нашей компании выполняют научную работу, результатом которой, как ожидается, станет алгоритм решения этой непростой задачи. Предложенный механизм защиты позволит обеспечить без-

работе технологических систем. ИБ-функционал играет, безусловно, важную, но все же второстепенную роль по сравнению с функциями АСУ ТП на предприятиях разных отраслей. Специфика обеспечения безопасности на критически важных объектах – в скорости реакции системы. Непрерывность технологического процесса требует фактически мгновенного принятия решений. Сертифицированных средств, способных обеспечить необходимую скорость реакции, нет, приходится сочетать разные модули в поисках возможных вариантов.

Большинство решений, применяемых в АСУ ТП, используется в операционных средах, не сертифицированных для реализации механизмов защиты. Поэтому необходимо выполнять инкапсуляцию, устанавливать шлюзы, чтобы соблюдался требуемый уровень безопасности. Например, для систем SCADA нет инструментов, обеспечивающих функции безопасности и имеющих полный набор сертификатов. Сколько разработчиков систем – столько и решений.

Что касается проектов, реализованных нашей компанией, то сегодня в стадии завершения большой проект по информационной безопасности на одном из крупных предприятий авиационной

– Информационное пространство критически важного объекта включает в себя сегменты с разными уровнями доверия. При помощи каких технических средств сегодня решаются вопросы их защищенного взаимодействия и организации единого пространства доверия в рамках ИС предприятия?

– Традиционно эта задача решается с помощью межсетевых экранов. Других сертифицированных инструментов для государственных ИС по разделению разнородных сегментов нет. По-прежнему актуальна проблема обеспечения информационного обмена между системами с разными уровнями конфиденциальности, в частности, когда формирование запросов происходит одновременно. Для ее решения приходится принимать организационные и технические меры, использовать специальное оборудование. В настоящее время

Решения по информационной безопасности не должны мешать работе технологических систем.

опасное взаимодействие систем с разными уровнями доверия.

– В чем специфика обеспечения защиты ключевых систем инфраструктуры критически важных объектов? Какие проекты реализованы компанией на данном направлении?

– Решения по информационной безопасности не должны мешать

промышленности. По мере развития системы наши специалисты в сфере ИБ готовы предложить помощь в сопровождении этой системы сотрудникам предприятия.

**– Можно ли обеспечить комплексную информационную защиту ИС предприятия на базе продуктов одного вендора? С какими поставщиками продуктов сотрудничает ваша компания?**

– Один вендор вряд ли способен предложить полный спектр решений в сфере ИБ. В каждом проекте приходится применять продукты разных поставщиков и попутно решать проблему взаимодействия средств защиты. Наша компания развивает партнерские отношения с поставщиками, занимающими лидирующие позиции на рынке. В их числе – компании InfoWatch, «ИнфоТекС», «Конфидент» и «Код безопасности». По мере расширения нашей деятельности увеличивается количество поставщиков оборудования,

которое мы используем для реализации проектов. Замыкаться на решениях нескольких вендоров непродуктивно. Это может привести к сужению развития компании и неоправданной зависимости от условий, диктуемых партнером.

доступа. В перспективе будут востребованы унифицированные мобильные решения в сфере безопасности, спрос на которые будет зависеть от их экономической привлекательности, например стоимости защиты одного рабоче-

---

Наша компания развивает партнерские отношения с поставщиками, занимающими лидирующие позиции на рынке.

---

**– Ваш прогноз спроса на продукты ИБ в ближайшем будущем.**

– Заказчики заинтересованы в системах, построенных на основе процессоров, которые сочетают в себе возможность защиты канала межсетевое экранирования и защиты от несанкционированного

го места от несанкционированного доступа. Снижению цен на решения препятствуют, в частности, проблема с производством отечественной элементной базы и невозможность гарантировать отсутствие закладок в микросхемах, поставляемых из-за рубежа. ■

## Новости

# Стратегия сотрудничества Cisco и «СИТРОНИКС КАСУ»

Компании Cisco и «СИТРОНИКС КАСУ» подписали Соглашение о намерениях по стратегическому сотрудничеству в области развития информационных технологий, призванное внести значительный вклад в инновационное развитие России. В соответствии с условиями документа стороны предполагают осуществлять взаимодействие в разработке и осуществлении совместных проектов и программ в области умных и безопасных городов, интеллектуальной транспортной системы (ИТС), промышленности и нефтегазовой отрасли, а также в создании инновационных решений. Стороны также планируют обмениваться опытом, оказывать друг другу методологическую и консультационную помощь, проводить обучающие семинары по практической реализации и применению передовых мировых достижений в сфере ИТ. Одним из результатов сотрудничества должно стать создание интеллектуальной инфраструктуры для современного города, основанной на решениях, повышающих эффективность управления городским хозяйством и оптимизирующих внедрение новых услуг. Первым этапом данного направления сотрудничества, вероятнее всего, станет расширение

возможностей интеллектуальной транспортной системы Москвы для повышения мобильности и качества жизни горожан, развития эффективных систем общественного транспорта. Новые возможности ИТС позволят оптимизировать работу общественного транспорта. Стороны также планируют разработать новую модель коммерциализации совместных решений, суть которой в переносе капитальных затрат по проекту на сервисные контракты. Данная модель финансирования может быть реализована в проектах по безопасности и видеонаблюдению, ЖКУ, управлению энергоэффективностью, а также автоматизации зданий и квартир. В рамках данного соглашения стороны намерены рассмотреть возможности проведения совместных научно-исследовательских разработок в высокоинтеллектуальной области «Интернета вещей» (в том, что касается взаимодействия людей, сенсоров и электромеханических устройств в едином информационном пространстве с помощью проводной и беспроводной инфраструктуры связи).

[www.sitronics.ru](http://www.sitronics.ru)  
[www.cisco.ru](http://www.cisco.ru)  
[www.cisco.com](http://www.cisco.com)